

通販スタート・リスタート支援

# 通販・ECのまなび

これから通販をはじめたい、既存の通販売上を伸ばしたい——

東京都では、通販・ECを上手く活用して、販路拡大に結びつけるためのセミナーを開催いたします。

通販市場の現状分析や参入に必要な基礎知識、商品企画やアピール方法等について、専門知識をもつ講師がお話しします！

セミナー後には、通販についてのお悩みをなんでもご相談いただける個別相談会も開催を予定しています。

通販・ECで販路を広げたい方は、ぜひこの機会をご活用ください。

## SEMINAR 01 13:05—13:50 (45分間)

ナッツとドライフルーツの専門店 上野アメ横小島屋 店主 小島 靖久 氏



### EC・通販を始める前に考えること

～自分のこと、話せますか？～

ECと聞くと皆さん何故かテクニカルなポイントで悩みがちですし、特別な事をしなければと考えがちですが、その前に考えるべき事があります。そんなお話です。

上野アメ横小島屋三代目店主。慶應義塾大学卒。ソニー・コンピュータ・エンタテインメントにて、営業・営業戦略・マーケティングの部署をそれぞれ約7年経験。その後、実家の小島屋へ戻る。2004年にECを立ち上げ、ナッツ・ドライフルーツのマーケットを大手モール内に作る。

## SEMINAR 02 14:00—14:45 (45分間)

株式会社山谷産業 代表取締役 山谷 武範 氏



### 村の鍛冶屋を経営学で分析する

～他に負けないオリジナル商品とブランディング～

漁具（漁師さんが使う道具）の金物卸をしていた山谷産業がECサイト「村の鍛冶屋」を作り、なぜamazonのCMに出られるようになったのか？具体的な事例を元に説明します。

1972年、新潟県三条市生まれ。東京の工業大学卒業後、部品メーカーにて、技術・営業の部署をそれぞれ6年経験。2007年、実家の株式会社山谷産業に入社、2012年に二代目代表取締役に就任。2018年に、楽天ショップオブザイヤー2017にてアウトドアジャンル賞受賞、2019年に楽天NATIONS講師、yahooショッピングエリアアワード、amazonCM出演など。

## 通販なんでも個別相談会

15:00—17:30 (1社 約25分間)

通販に関する悩みを個別に相談できる会です。

本相談会では、ネットショップをはじめたけれど売上が上がらない、商品のアピール方法がわからない、通販の販路先を増やしたい…などの日頃のお悩みを、通販事業に精通したコンサルタントにご相談いただけます。

※セミナーへ参加いただいた方が対象です。事前登録制、希望者のみ。

### 相談事例

ECでも販売を進めているが、新規の顧客を増やしたい。

通信販売向けの新品を開発したが、取り扱ってくれそうな販売先を見つけたい。

参加無料

※事前登録が必要です

2020.12.16(木) 13:00—17:30

オンラインにて開催 ※アクセス方法については、参加者様へ後日ご連絡いたします。

定員：セミナー40名、個別相談会8名

対象者：通販に取り組みたい都内の中小事業者

※セミナーは「Zoom」を使用。相談会は「CiscoWebex」または「Zoom」を利用予定。

※個別相談会ではマイクとカメラのご用意が必須です

第4回  
(全4回)

申込み  
方法

公式HPより申込WEBフォームにて  
<https://media.tokyo.jp/>



または

裏面の申込用紙をFAXにて  
FAX番号：03-5651-1199

※お申込みにあたっては、予め以下のリンク先より「オンラインイベントの注意事項」のご確認をお願いいたします。  
<https://media.tokyo.jp/seminar/onlineseminar1.html>

第4回

通販スタート・リスタート支援

## 通販・ECのまなびば

公式ホームページのWEBフォームよりお申込みいただくか、下記の申込書をご記入の上、FAXにて送信ください。

公式ホームページ

<https://media.tokyo.jp/>

FAX番号

03-5651-1199

公式ホームページ  
はこちらからも  
アクセス可能です。また、お申込みにあたっては下記リンク先より「オンラインイベントの注意事項」を予めご確認ください。  
オンラインイベントの注意事項：[https://media.tokyo.jp/seminar/online\\_seminar1.html](https://media.tokyo.jp/seminar/online_seminar1.html)

申込締切 <b>12.8</b> (火)		申込日		月	日
社名					
担当者	氏名	所属部署			
	Email	電話番号			
	住所				
受講者 (担当者も受講される場合は こちらにもご記入ください)	氏名	所属部署			
	1				
	2				
3					
相談会参加について (○をつけてください)	希望する	希望しない			
備考欄					

問い合わせ先



運営事務局：(公社)日本通信販売協会 担当：宮崎・渡辺

TEL: 03-5651-1155 E-Mail: [info@media.tokyo.jp](mailto:info@media.tokyo.jp) <https://media.tokyo.jp/>

〈ご注意〉

- お申込み確認後、3営業日以内に担当者様宛に申込確認のEメールをお送りします。Eメールが届かない場合は、お手数ですが上記お問い合わせ先までご連絡をお願いします。また、緊急時連絡のため、つながりやすい電話番号をご記載ください。
- 当日のオンライン会場には、ご記入の受講者名にてアクセスしてください。
- セミナー開催中の資料の撮影、録音等は、ご遠慮ください。

〈個人情報の取扱いについて〉

- お申込み時ご記入の個人情報については、運営事務局である(公社)日本通信販売協会(以下、「当事務局」という)において、「個人情報の保護に関する基本方針」(<https://www.jadma.or.jp/abouts/infoprotection/>)に従い適切に取り扱います。
- お申込み時ご記入の情報やその他ご提供資料については、セミナー講師、相談会コンサルタントに開示します。また、ご記入の個人情報は、主催である東京都産業労働局商工部経営支援課に提供します。取得した個人情報は、本イベントの運営に関する業務において利用し、それ以外の目的で利用せず、当事務局において厳重に管理します。